

お金をかけない集客力アップの法則

**受講
無料**
— 多額の設備投資に依存しないで集客を考える —

開催概要

受講対象	観光業(ホテル・旅館業など)の経営者、担当者の方
開催日時	平成 23 年 11 月 7 日 (月) 13:00~15:00 《開場 12:30》
会場	館山商工会議所 2階 大会議室 《駐車場有》
定員	30 名
費用	無 料 (資料含む)
お申込方法	ご応募は電話にてお願いいたします
お申込先	京葉銀行 館山支店 TEL : 0470-22-7611

セミナーのねらい

業績UP

従来より、ホテル・旅館業の集客力は「施設の魅力」と同様であると捉えられてきました。しかし、停滞をつづける経済環境の下、莫大な資金を投入して改築など行うのはリスクが高いと言わざるを得ません。年々多様化するニーズに対して、単に施設の魅力だけでは応えられないのも確かなのです。では、集客のよりどころは何に求めたらよいのか。そんな問いに対していくつかの**ヒント**を提供したいと思います。

**ヒントの
かずかず**

- ✓ ホテル・旅館の集客力の源泉を探る
- ✓ 地域観光マーケティングの強化
- ✓ マーケティング力向上の肝
- ✓ 時間をかけて固定客を育てる方法 etc
- ✓ 地域ポテンシャルの向上
- ✓ 消費者動向をつかむ
- ✓ すぐに効果の上がりやすい手法

講師紹介

クロスワンコンサルティング株式会社
代表取締役 宇野俊郎

ホテル・レストラン運営受託会社で、支配人や関係会社取締役を歴任。ホテル・旅館を中心に研修やコンサルティングを行っており、これまで支援したホテル・旅館業は 50 社以上にのぼる。《中小企業診断士》

【開催会場】

館山商工会議所
〒294-0047
館山市八幡 821
0470-22-8330

➤ 駐車場は会議所内および道路の反対側（海側）にあります

