

地域密着型金融への取り組み

第17次中期経営計画

ACTION PLAN 2018

～持続的成長へ向けた「変革と実行」～

BANK

目指す銀行像 **お客さまに信頼と利便性、高い満足度を提供する魅力のある、活力あふれる銀行**

期間 **3年間(平成27年度～平成29年度)**

3つの経営課題

1 地域活性化への積極的な貢献

2 将来を見据えた経営基盤の構築

3 経営管理態勢の高度化

計数目標

平成30年3月期

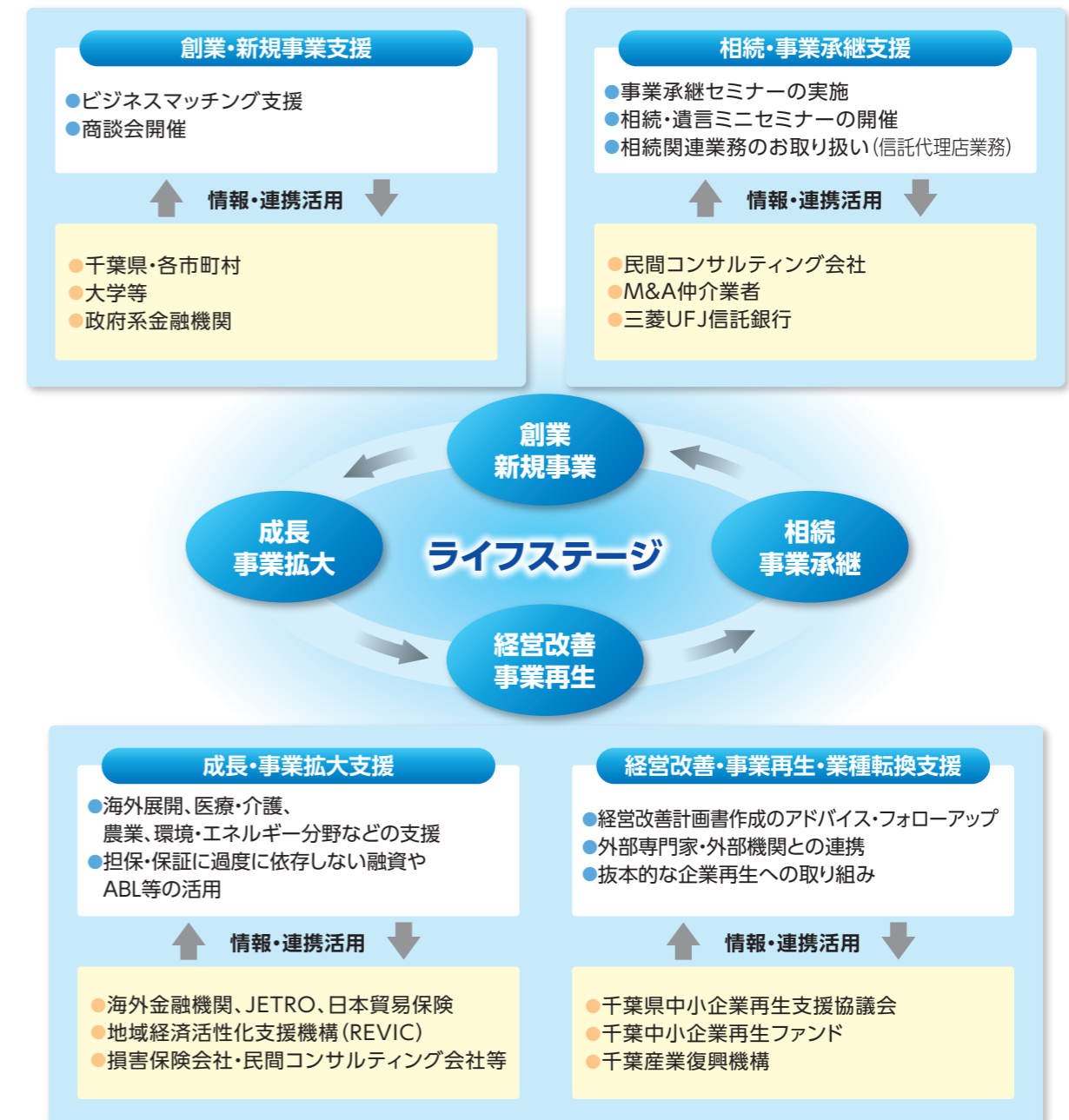
当期純利益	自己資本比率	OHR	預金残高	貸出金残高
160億円	12%程度	60%未満	4.4兆円程度	3.4兆円程度

地域密着型金融を推進するための態勢整備

地域密着型金融の基本的な考え方

当行は、地域経済の発展に貢献することが地域金融機関としての重要な使命であるとの考えのもと、第17次中期経営計画の経営課題の1つに「地域活性化への積極的な貢献」を掲げ、地域の課題解決はもとより、法個人のお客さまのライフステージに応じたサポートの充実に向けて、主体的な役割を果たしていきます。中小企業等のお客さまに対して新規融資を含む積極的な資金供給や医療・介護、農業といった各種成長分野へのサポート体制の充実を図るとともに、創業・新規事業や経営改善、事業再生、事業承継等のライフステージに応じた支援を一層強化してまいります。

地域密着型金融に関する態勢整備



地域密着型金融への取り組み

ライフプランに応じた商品・サービスのご提供

新社会人



スーパー総合口座

「ためる」「ふやす」「受け取る」「支払う」「かりる」がひとつになったくらしのメイン口座です。通帳は、千葉県のマスコット「チーバくん」を取り入れたデザインです。

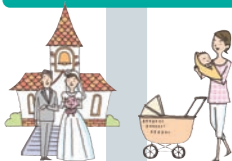


LINEでのお得な情報を提供

スマートフォンのコミュニケーションアプリ「LINE (ライン)」にアカウントを開設し、キャンペーン情報やLINE限定クーポンなどを配信しています。



結婚・出産



生命保険の見直し

専門スタッフがお客様のライフイベントに応じたマネープランの準備や生命保険の見直しをご提案しています。ご相談は、千葉・船橋・柏の各ローンプラザで承っています。(予約制となっておりますので、お近くの営業店までお気軽にご連絡ください)

マイホーム購入



住宅ローン「くらしの安心パッケージ」

「家族全員の個人賠償責任保険」や「電話による生活サポートサービス」などの家族に安心な機能が無償でセットされた住宅ローンです。
※お申込みに際しては、当行所定の審査がございます。



お子さまの進学



投信積立サービス「つみと」

毎月5千円から、投資信託を自動的にご購入いただけるサービスです。時間分散によりリスクを軽減できるほか、NISAを活用した資産形成にも最適です。
※投資信託は預金ではありません。また、当行が元本を保証するものではありません。



退職



年金相談会

社会保険労務士による個別相談会を営業店・デパート・市民会館などで開催しています。年金制度の概要から請求手続きに至るまで、さまざまなご相談に対応しています。

■平成27年度上期実績

開催回数	参加人数
580回	4,977名

セカンドライフ



ホームフリーローン

平成27年7月より取り扱いを開始した、お使い道が自由の大型フリーローンです。充実したセカンドライフやご家族の援助などのさまざまなニーズでご利用いただけます。
※お申込みに際しては、当行所定の審査がございます。



さまざまなミニセミナー

「資産運用」「NISA」「相続・遺言」などをテーマに、営業店のセミナールームなどを利用したミニセミナーを多数開催しています。

■平成27年度上期実績

資産運用		NISA		相続・遺言	
回数	参加者数	回数	参加者数	回数	参加者数
278回	2,252名	6回	47名	98回	955名



相続



相続相談窓口

相続について気軽にご相談いただける専用窓口を一部の店舗で開設し、大変ご好評をいただいております。今後、窓口設置店舗を順次拡大する予定です。

■平成27年度上期実績

相談受付人数	282名
--------	------

